

Onderhandelen

Leer efficiënt onderhandelen in het Nederlands

Doelstellingen :

De workshop legt de nadruk op :

- De onderhandeling voorbereiden
- De onderhandeling starten
- Ter zake komen
- De onderhandeling afsluiten
- Een voorstel doen
- Een voorstel accepteren
- Een voorstel afwijzen
- Voorwaarden stellen

De workshop is geknipt voor :

Iedereen die een Berlitz-niveau 4 heeft en die wil leren onderhandelen

Wat kunt u verwachten van de workshop ?

De workshop zal u :

- Meer vertrouwen geven bij het onderhandelen
- Meer vlotheid en accuraatheid geven in een onderhandeling
- Praktische taal bijbrengen



Formaat : 20 lessen in groep :



Formaat: 2 dagen
intensieve lessen
van 9.00 tot 4.30 uur
Prijs: 875,00 €